

## L'EM STRASBOURG RECRUTE

### 1 CHARGE DE DEVELOPPEMENT ET RECRUTEMENT DES ETUDIANTS (F/H)

A l'EM Strasbourg, modèle unique de Grande Ecole de management au sein d'une université à visibilité internationale, nous souhaitons donner les moyens aux individus comme aux organisations de se révéler, en leur permettant d'exprimer leurs atouts spécifiques et leur personnalité. Nous recrutons régulièrement de nouveaux talents souhaitant s'investir à nos côtés pour mener à bien notre mission : former des managers compétents, responsables et agiles, prêts à trouver leur place dans la société globale et à développer un management vecteur de performance.

Rejoignez-nous et devenez acteur dans la réalisation de notre mission de formation, évoluez dans un environnement international, *apprenez à faire la différence en étant vous-même !*

A l'EM Strasbourg, école handiaccueillante, les personnalités, les parcours et les métiers sont variés : +120 collaborateurs, 100 enseignants-chercheurs, 2 laboratoires de recherche, et 3500 étudiants.

## VOS MISSIONS

Sous la responsabilité de la Responsable commercial et recrutement étudiants de l'EM Strasbourg, vous contribuez au développement de l'école, au niveau national, à travers divers leviers en lien avec la stratégie de l'école.

La mission principale consiste à développer le recrutement des étudiants et à rechercher de nouvelles opportunités, principalement pour le Programme Grande Ecole et pour le programme Bachelor.

Pour cela, vos activités seront les suivantes :

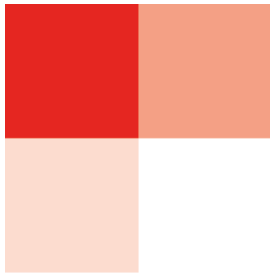
- **Promotion et développement** : participation à des forums, des salons d'orientation, JPO, animation et organisation d'actions dédiées aux classes prépas, animation de présentations des programmes auprès des conseillers d'orientation, proviseurs, élèves et parents dans les lycées en France...
- **Suivi et accompagnement des prospects et candidats** : définition et animation d'actions commerciales et/ou de communication ciblées, accompagnement des candidats durant le processus d'admission
- **Reporting et organisation** : suivi des relations avec les établissements d'enseignement, préparation d'outils de communication et création d'argumentaires commerciaux, analyse et restitution des performances commerciales

## VOTRE PROFIL

Formation supérieure BAC+5, type école de commerce ou formation commerciale

Une première expérience dans une fonction similaire serait un plus

Connaissance des techniques de vente et des méthodes de prospection



Maîtrise des outils bureautiques (word, excel, PPT)  
Maîtrise de l'établissement de rapport et tableaux de bord  
Connaissance des outils CRM  
Aisance orale en entretien individuel ou devant une assemblée  
Aisance écrite  
Qualités relationnelles  
Goût du travail en équipe

## LE CONTRAT

Poste à pourvoir le 15 janvier 2024  
CDD de droit public de 12 mois  
Temps de travail hebdomadaire : 37h30  
4 jours de congés / mois  
Rémunération selon la grille de la fonction publique, Catégorie A

## CONTACTEZ-NOUS

Candidature (CV et lettre de motivation obligatoires) à envoyer avant le 06/12/2023 par email uniquement avec la référence **2023\_53** à : [recrutement@em-strasbourg.eu](mailto:recrutement@em-strasbourg.eu)

Quelques mots sur l'Université de Strasbourg, l'une des plus importantes universités françaises :

- 35 facultés, écoles, instituts et unité de formation et de recherche (UFR)
- +58000 étudiants
- +5800 enseignants chercheurs et personnels
- 70 unités de recherche
- Des prix Nobel et des Médailles d'or du CNRS